

Insolvenzfirma kaufen

INVESTORA ist der Fachvermittler von insolventen oder insolvenzbedrohten Unternehmen.

Welche Geschäftsführung wünscht sich nicht, seine Unternehmensaktivitäten zu erweitern?

Wir bieten unsere Vermittlungsexpertise für Insolvenz Firmen in Deutschland an und sind Ihr Ansprechpartner zu den ca 1.300 Insolvenzverwaltern, die die jährlichen rund 29.500 Insolvenzfälle abwickeln.

Nutzen Sie die TOP – Vorteile beim Kauf einer Firma aus der Insolvenz:

- Der Firmenkaufpreis ist in der Regel deutlich niedriger als im Normalzustand
- Merke: “Drohende Insolvenz senkt den Preis”
- Die Mitarbeiter sind motiviert
- Auftragsentwicklung, Personal-, Markt- und Produktionsanalysen liegen vor

Teilen Sie uns Ihre speziellen Wünsche Ihres Zielunternehmens mit und wir sprechen mit potenziellen Insolvenzverwaltern um Ihnen entsprechende Angebote zu offerieren.

Füllen Sie einfach unser nachfolgendes, speziell auf die Recherche nach Insolvenzfirmer abgestimmtes Formular aus und senden uns dieses per Telefax zurück.

Ihr persönlicher INVESTORA Ansprechpartner zum Thema Insolvenzunternehmen:

Holger Käunicke - Geschäftsführer

Telefon: 02182 / 57 32 23

E-Mail : info@firmenverkaeuf.de

Internet: www.firmenverkaeuf.de

oder www.insolvenzfirma kaufen.wordpress.com

Ihr First Class Partner

- Mergers & Acquisitions
- Unternehmensverkauf

- keine Rechts- und Steuerberatung -

INVESTORA Corporate Finance LTD Niederlassung Deutschland

Am Menerskamp 4
41352 Korschenbroich

Telefon 02182 / 57 32 23
E-Mail info@firmenverkaeuer.de

Wir möchten mehr über die Vorteile eines Firmenkaufs wissen:

- Ja, wir interessieren uns für den Kauf eines Unternehmens aus der Insolvenz und bitten um unverbindliche Firmenangebote unter Berücksichtigung der nachstehenden Informationen aus dem Ermittlungsprofil.

Ermittlungsprofil Firmenkauf

Insolvenzunternehmen

Grundsätzlich interessieren wir uns für Unternehmen, die sich in der Insolvenz befinden und von dem beauftragten Insolvenzverwalter als für fortführungswürdig erachtet werden.

Die nachstehend aufgeführten Fragen stellen die Kernaussagen zur Suche nach einem verkaufsbereiten Unternehmen bzw. Unternehmensteilen dar.

Konkrete, präzise Aussagen erleichtern die Vorfeldarbeit erheblich und dienen uns zur Eingrenzung Ihrer Zielvorstellung. Je präziser Ihre Informationen definiert sind, um so erfolgreicher und schneller kann der Suchprozess zur Kaufverhandlung und somit zur möglichen Übernahme führen.

Branche/n

Hergestellte Produkte

Produzierte Leistungen

Ihr First Class Partner

■ **Mergers & Acquisitions**
■ **Unternehmensverkauf**

- keine Rechts- und Steuerberatung -

Niederlassung Deutschland

Region / Bundesland

Gesuchtes Umsatzvolumen von – bis – max.

Mitarbeiterzahl von – bis – max.

Wir haben uns folgenden Zeitrahmen gesetzt:

Für die Entscheidungsfindung ist uns sehr wichtig:

Anmerkung:

Wir möchten Sie eindringlich bitten, beim Kauf oder Verkauf eines Unternehmens den "Steuerberater Ihres Vertrauens" als auch den "Rechtsanwalt Ihres Vertrauens" von vornherein in die Kauftransaktion mit einzubeziehen.

Auf unserer Internetpräsenz www.firmenverkaeuer.de haben wir viele Informationen zu dem Thema Firmenkauf hinterlegt.

Die Firmenrecherche ist kostenfrei. Im Falle einer Firmenübernahme wird eine erfolgsorientierte Vermittlungsprovision fällig. Diese wird auf den entsprechenden Angeboten individuell ausgewiesen.

Firma:

Straße:

PLZ / Ort:

Ansprechpartner:

Telefon| Durchwahl:

E-Mail:

Ihr First Class Partner
■ **Mergers & Acquisitions**
■ **Unternehmensverkauf**

- keine Rechts- und Steuerberatung -